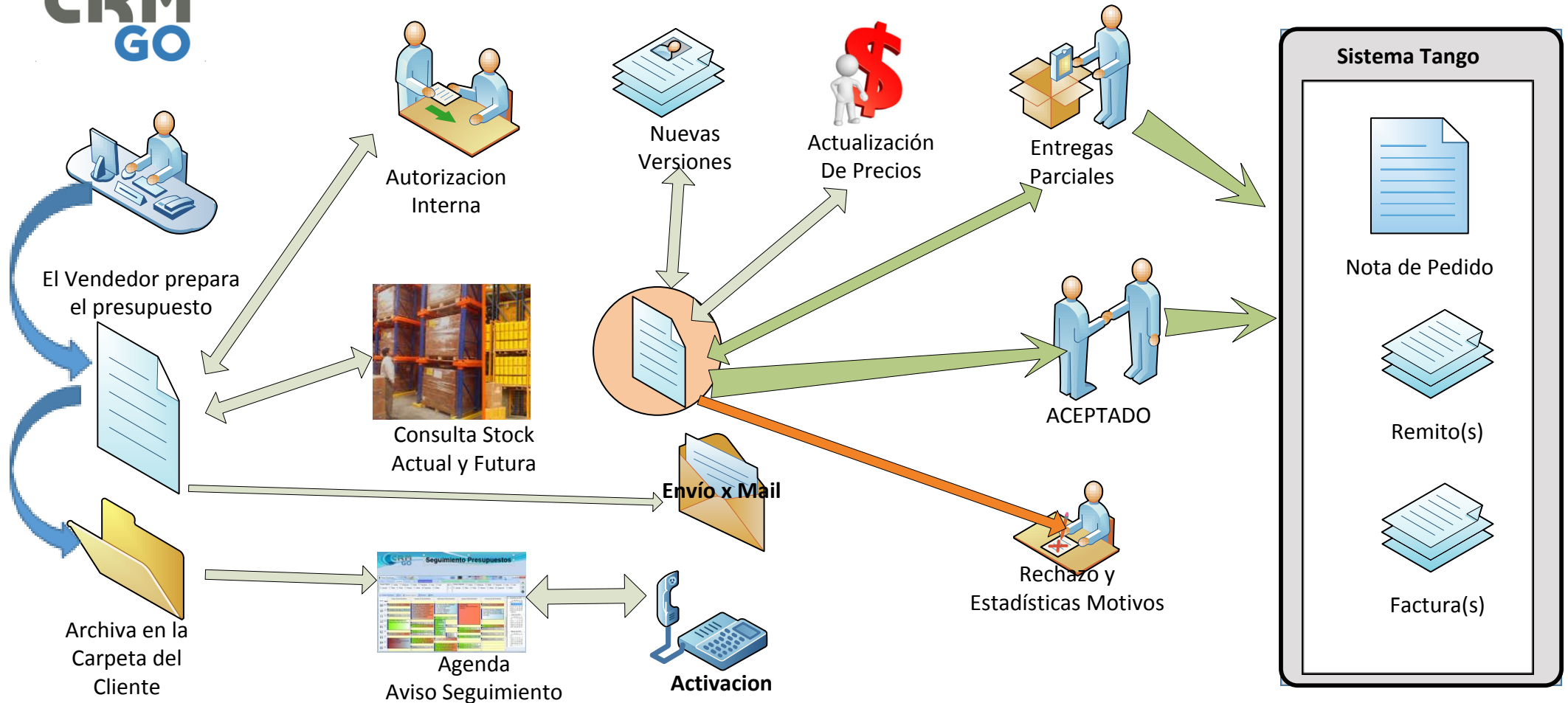




Circuito Resumido de Presupuestos e interacción con Tango



El Vendedor elabora el Presupuesto, consultando en línea Stock, Comprometidos, a Recepcionar, pide autorización y envía por mail. Automáticamente se archiva en la carpeta del cliente y actualiza agenda de compromisos y seguimiento.

En sucesivas interacciones con el cliente puede generar nuevas versiones hasta que finalmente es aceptado y se convierte en un Pedido en Tango automáticamente. Además puede quedar pendiente, a entregar parcialmente o con plan de entrega. En caso de ser rechazado queda registrado con el motivo para estadísticas y controles

A partir de esto mientras Tango emite Remitos y Facturas, el CRM Go organiza la preparación del Pedido, el Reparto y la Cobranza